

Faits saillants financiers pour 2006

L'Ordre Indépendant
des Forestiers

Exercice terminé
le 31 décembre 2006



2006 : Aider nos membres à **mieux** profiter de la vie

Le dernier exercice a été extrêmement positif pour Foresters, ses membres, ses employés et ses partenaires communautaires, et s'est illustré par une forte croissance des ventes, des résultats financiers solides et un impact communautaire éloquent.

Vue d'ensemble de nos affaires

En Amérique du Nord, les ventes de produits d'assurance vie de Foresters ont augmenté de 45,6 pour cent et celles de produits de placements de 92,7 pour cent, tandis qu'au Royaume-Uni, les ventes de produits d'assurance vie, de placements et de rentes connaissent une hausse de 69 pour cent par rapport à 2005.

Ces augmentations impressionnantes résultent d'un développement dynamique des produits, de l'expansion de notre réseau de distribution nord-américain, d'un accroissement supérieur à 10 % de la productivité de l'équipe de ventes, et de ventes importantes de comptes d'épargne individuels (« ISA ») et de fonds fiduciaires pour enfants *Revenue Allocated Child Trust Fund* au Royaume-Uni.

La méthode de gestion rigoureuse qui a occasionné ces augmentations de nos ventes a permis à Foresters de réaliser des performances financières solides dans l'ensemble de ses opérations :

- Un revenu net pour l'exercice de 33 millions de dollars, par rapport à 66 millions en 2005. Cette diminution résulte du coût récurrent de la restructuration de la force de vente aux États-Unis, de la consolidation de nos provisions actuarielles et d'un faible niveau de recouvrement fiscal en 2006.
- Un revenu de placement net de 381 millions de dollars – légèrement en hausse par rapport à 2005.
- Le total de l'actif a augmenté de 369 millions de dollars, pour atteindre 5,8 milliards de dollars.
- L'excédent de Foresters est resté élevé à 1,2 milliard de dollars.
- Les ratios de solvabilité de Foresters restent élevés dans ses trois pays membres.
- La cote « A » (Excellent) octroyée par A.M. Best a été confirmée pour 2006¹.

Les primes ont totalisé 477 millions de dollars, soit une augmentation de 141 millions par rapport à 2005. Cette augmentation provient d'un exercice couronné de succès au Royaume-Uni pour les ventes d'ISA à prime unique et de la hausse des primes de rentes aux États-Unis que nos membres actuels ont générée en transférant leurs produits à de nouveaux produits de rentes.

Également au cours de l'exercice écoulé, Foresters a versé ou crédité à ses membres 420 millions de dollars en prestations échues, dont 110 millions de dollars en indemnités en cas de décès, 223 millions de dollars en paiements de rachats de polices, de rentes et d'autres règlements, 82 millions de dollars en fonds transférés aux nouveaux produits de rentes et 5 millions de dollars en bénéfices aux membres : bénéficiaires du troisième âge, des orphelins et autres. Outre ces bénéficiaires, Foresters a également versé aux membres ou porté à leur crédit 42 millions de dollars en participations.

Les frais d'exploitation de Foresters ont diminué de 3 millions de dollars par rapport aux niveaux atteints en 2005, malgré un investissement important dans le développement de nouveaux produits et du réseau de prestation de services, et le passage de l'équipe de ventes aux États-Unis au statut d'agents indépendants. L'avantage financier de la transition se fera davantage sentir en 2007.

L'impact communautaire

De nouveau en 2006, l'impact positif qu'a eu Foresters dans les collectivités de nos membres a été significatif :

- Le soutien que Foresters apporte aux causes communautaires s'est manifesté par des investissements directs consentis dans des partenariats communautaires locaux et nationaux, du financement des sections et des bourses d'études pour un total de 17 millions de dollars.

- Les membres et les employés de Foresters ont fait don de plus de deux millions d'heures de leur temps personnel en travaux de bénévolat consacrés à des organismes, des activités de bienfaisance et de collectes de fonds locales, et ont aidé les partenaires caritatifs et communautaires de Foresters à recueillir plus de 67 millions de dollars.

- À titre de commanditaire fondateur du Radiothon du Réseau Enfants-Santé, Foresters a aidé ce programme à recueillir plus de 47 millions de dollars américains au bénéfice des hôpitaux pédiatriques nord-américains participants. De plus, nos membres ont fait don de plus de 400 000 dollars aux hôpitaux locaux du Réseau Enfants-Santé et de plus de 6 000 heures de bénévolat au cours des événements organisés pour le Réseau Enfants-Santé.

- Au Royaume-Uni, un total de 2,7 millions de dollars a été recueilli au profit de divers organismes philanthropiques, dont l'Association des hospices pour enfants, CLIC Sargent et Barnardo's.

En 2006, la valeur totale des contributions que Foresters a versées aux collectivités des membres (fonds recueillis et heures de bénévolat selon des valeurs établies) a dépassé 112 millions de dollars.

Un regard vers l'avenir

Foresters amorce l'exercice 2007 en tant qu'organisation solide en pleine croissance. Avec des augmentations de ventes impressionnantes générées par de meilleurs produits et une stratégie de marketing améliorée, et avec la mise en place d'une nouvelle stratégie de distribution indépendante, l'avenir paraît vraiment très prometteur.

J'aimerais exprimer ma gratitude à nos membres, employés et distributeurs, et les remercier pour le rôle important qu'ils ont joué pour faire de 2006 un exercice si mémorable. Nous misons sur des résultats encore meilleurs en 2007 et par la suite.

George Mohacci
Président et chef de la direction

¹ Voir note à la page 5.

Tous les montants indiqués sont en dollars canadiens.

CONSEIL D'ADMINISTRATION

W. Ross Walker
Président
Ontario, Canada

George S. Mohacsi
Ontario, Canada

Bernard E. Bloom
Président fraternel
international
Southampton, Royaume-Uni

Barbara J. McDougall
Ontario, Canada

Christopher H. McElvaine
Ontario, Canada

James R. Daugherty
Arizona, États-Unis

John P. Meyerholz
New Jersey, États-Unis

William B. Foster
Floride, États-Unis

E. Irene Miles
Vice-présidente fraternelle
internationale
Arizona, États-Unis

Richard M. Freeborough
Ontario, Canada

David E. Morrison
Manitoba, Canada

Patrick W. Kenny
Connecticut, États-Unis

Glen K. Reid
Colombie-Britannique,
Canada

Kash Manchuk
Ontario, Canada

Louise L. McCormick
Connecticut, États-Unis

ÉQUIPE DE DIRECTION

George S. Mohacsi
Président et chef de la
direction

Suanne M. Nielsen
Vice-présidente principale,
Ressources humaines et
communications avec les
employés

Lynn J. Haight
Directrice générale des
opérations et chef des
services financiers

Christopher H. Pinkerton
Vice-président principal,
Ventes et marketing,
Amérique du Nord

Sharon Giffen
Vice-présidente principale
et actuaire en chef

Euan Allison
Vice-président principal
et directeur général
des opérations,
Royaume-Uni

Gail Johnson Morris
Vice-présidente principale,
Division de la prestation
de services

Rapport de gestion

Revue financière – Aperçu, Exercice terminé le 31 décembre 2006

Tous les montants indiqués sont en dollars canadiens.

Généralités

Le revenu net pour l'exercice terminé le 31 décembre 2006 s'élevait à 33 millions de dollars, soit une baisse de 33 millions par rapport à 2005. Les principaux facteurs à l'origine de cette baisse sont les coûts de restructuration de 18,5 millions de dollars liés au passage de l'équipe de ventes américaine au statut d'agents indépendants, un faible niveau de recouvrement fiscal de 9 millions de dollars, et le reste en grande partie imputable au renforcement de nos provisions techniques en 2006.

Le total des primes d'assurance vie et de rente, de 477 millions de dollars, a dépassé les résultats de 2005 de 141 millions, soit de 42 pour cent. Cette augmentation considérable est attribuable aux importantes ventes au Royaume-Uni de produits d'épargne à prime unique notamment les comptes d'épargne individuels (« ISA ») et les comptes de fonds fiduciaires pour enfants assignés par le Revenu (« CTF RAA »). Les primes de rente aux États-Unis ont augmenté de 148 pour cent par rapport à 2005 à la suite de l'introduction sur le marché à la fin de 2005 de produits de rente de Foresters mieux conçus en remplacement de leur ancienne version. Une augmentation proportionnelle des rachats de rente a découlé du remplacement de ces produits aux États-Unis.

Le revenu de placement qui s'est élevé à 381 millions de dollars était en hausse de 1 pour cent par rapport à 2005. L'impact positif de la fermeté des marchés boursiers, aux États-Unis comme au Royaume-Uni, a été contrebalancé par la hausse du dollar canadien en 2006.

Les prestations échues aux membres, soit 420 millions de dollars, ont augmenté de 25 pour cent ou de 84 millions par rapport à 2005 principalement en raison du remplacement des anciens produits de rente, tel qu'il a été mentionné précédemment.

Les provisions actuarielles ont considérablement augmenté par rapport à 2005, en grande partie à cause de l'augmentation des ventes de produits à prime unique au Royaume-Uni.

La rémunération des représentants a augmenté de 6 millions de dollars, principalement en raison de la hausse du nombre de représentants et des ventes de rentes aux États-Unis, ainsi que du rachat des futures commissions de renouvellement résultant du transfert de la force de vente à un modèle indépendant. Le 2 janvier 2007, Foresters a transféré son personnel de l'équipe de vente américaine à Foresters Financial Partners, Inc. (« FFP »), agence d'assurances principalement chargée de la distribution des produits de rente et d'assurance de Foresters aux États-Unis.

Les charges d'exploitation de Foresters ont diminué de 3 millions de dollars par rapport à 2005. Figurent au titre de ces charges en 2006 les coûts de restructuration non récurrents liés au transfert de la force de vente américaine à une agence d'assurances, que viennent compenser les gains réalisés sur le contrat de change à terme. Abstraction faite de l'impact des coûts de restructuration, du gain réalisé et de la hausse du dollar canadien, les charges d'exploitation ont diminué de 5 millions, soit de 3 pour cent par rapport aux niveaux atteints en 2005, principalement en raison de la restructuration des départements chargés de la prestation de services et des adhésions à la fin de 2005.

Les impôts de 8 millions de dollars ont connu une hausse de 10 millions en 2006, en grande partie à cause de remboursements d'impôts moins élevés au Canada en 2006.

L'investissement communautaire se compose du financement direct apporté au fonctionnement des sections, des partenariats communautaires, des bourses d'études, des parrainages et des dons caritatifs. L'investissement direct de Foresters dans les communautés de ses membres s'est élevé à 17 millions de dollars en 2006, contre 20 millions en 2005.

Décompte des certificats en vigueur

Au cours de l'exercice écoulé, pour la première fois depuis bien longtemps, le nombre de certificats en vigueur a connu une hausse par rapport à l'exercice précédent. Leur augmentation nette a été d'environ 24 000 certificats, dont la cause est imputable à plus de 38 000 certificats « CTF RAA » en vigueur au Royaume-Uni au 31 décembre 2006. Sur la base des dernières informations publiées par la *Financial Services Authority* pour 2006, la tendance observée au Royaume-Uni sur 24 mois est meilleure que la moyenne des ventes réalisées dans ce secteur par des employés titulaires.

En Amérique du Nord, le nombre de certificats d'assurance vie et de rentes en vigueur est en déclin depuis plusieurs années, avec pour facteur déterminant un nombre insuffisant de nouvelles ventes pour remplacer les certificats naturellement arrivés à expiration. Le bloc d'affaires de Foresters est ancien, avec une taille moyenne de certificat assez faible. Nos hypothèses concernant la mortalité se sont avérées exactes et le taux de conservation des certificats de plus de deux ans était comparable à la moyenne du secteur, alors que le taux de conservation des certificats de moins de deux ans était au-dessous de la moyenne de notre industrie.

Les statistiques sur les certificats depuis le début de l'exercice étaient les suivantes :

(en milliers)	Amérique du Nord	Royaume-Uni	Total
En vigueur - période d'ouverture	404	160	564
Nouveaux certificats	18	48	66
Décès	(7)	(1)	(8)
Rachats et échéances	(21)	(13)	(34)
Variation nette	<u>(10)</u>	<u>34</u>	<u>24</u>
En vigueur - à la fin de la période	394	194	588

La valeur de certificats d'assurance en vigueur au niveau mondial a continué à s'accroître en 2006, passant de 18,8 milliards de dollars au 31 décembre 2005 à 20 milliards au 31 décembre 2006.

Solvabilité

La solidité financière est d'une importance capitale pour obtenir de nouveaux contrats, maintenir et développer les réseaux de distribution, et fournir une base d'expansion et de croissance futures. Foresters a conservé sa cote « A » (Excellent) auprès de la société A.M. Best¹. La position forte de l'excédent de Foresters dépasse de beaucoup le niveau requis par les organismes de réglementation, et les taux de solvabilité définis par les organismes de réglementation locaux sont bien au-dessus des moyennes de ce secteur d'activités dans les trois pays où Foresters mène ses activités.

	Décembre 2006	Décembre 2005
Canada – MPRCE	391 %	408 %
États-Unis – CR (agence)	425 %	505 %
États-Unis – CR (en fiducie)	284 %	269 %
Royaume-Uni – Ratio de l'actif libre (Free Asset Ratio)	16 %	19 %

MMPRCE - Montant minimum permanent requis pour le capital et l'excédent
CR – Capital à risque

Rendement par unité d'exploitation

En Amérique du Nord, Foresters continue à miser sur l'excellente performance des investissements faits à partir de son excédent pour contrebalancer ses pertes subies au chapitre des assurances et produire un résultat financier positif.

(millions de dollars)	2006	2005
Revenu net par unité		
États-Unis	(52) (157 %)	(31) (47 %)
Canada	4 12 %	19 29 %
Royaume-Uni	13 39 %	16 24 %
Excédent mondial	68 206 %	61 94 %
Total	33 100 %	66 100 %

¹ Voir note page 5.

Foresters coté « A » (Excellent) par la société A.M. Best

La solidité financière de Foresters, évaluée par la société A.M. Best, a reçu la cote « A » (Excellent). Une cote « A » (Excellent) est attribuée aux sociétés qui ont une forte capacité à remplir leurs obligations vis-à-vis des titulaires de leurs polices et qui, dans l'ensemble, font preuve d'excellence dans leur santé financière, leur performance d'exploitation et leur profil commercial selon les normes établies par la compagnie A.M. Best. Lors de l'attribution de cette cote, A.M. Best a déclaré que les perspectives de Foresters étaient « stables », ce qui veut dire que la cote attribuée ne devrait pas changer dans l'avenir immédiat, si notre solidité financière est maintenue et que le volume de nos affaires augmente. A.M. Best attribue des cotes allant de A++ à F, A++ est la cote supérieure et A et A- sont des cotes excellentes.

États-Unis

Les activités de Foresters aux États-Unis ont représenté l'unité d'exploitation la plus importante, soit 53 pour cent du total des primes émises dans le monde et 88 pour cent des primes nord-américaines en 2006.

Produits exclusifs principaux

Protection	Investissement	Bénéfices de membre
<ul style="list-style-type: none"> • Vie entière • Vie universelle • Assurance temporaire 	<ul style="list-style-type: none"> • Rente différée • Rente immédiate • Rente indexée sur actions 	<ul style="list-style-type: none"> • Bourses d'études sur concours et bourses pour orphelin • Prestations pour orphelin • Prestation en cas de maladie en phase terminale • Prestations en cas de maladie grave • Secours mutuel

La relation que Foresters entretient avec une organisation de marketing indépendante (IMO) a produit 62 pour cent du total des ventes d'assurances vie traditionnelles. Dans le but d'améliorer ses ventes d'assurance, Foresters a lancé au quatrième trimestre de 2006 *Strong Foundation*², produit d'assurance temporaire solide doté de prestations versées du vivant des assurés, avec des périodes initiales garanties de 15, 20 et 30 ans, puis a amélioré le produit au courant du premier trimestre de 2007 en ajoutant une période garantie de 10 ans. Également pendant le premier trimestre de 2007, Foresters a offert aux organisations de marketing indépendantes *Passeport Forestier*³, produit d'assurance vie universelle. Fidèle à son ambitieux programme de développement de produits pour 2007, Foresters a inclus ses produits de rente *Foresters Secured Classic*⁴ et *Foresters Secured Plus*⁵ à la gamme des Roth IRA.

Canada

Les activités de Foresters au Canada ont compté pour 7 pour cent du total des primes pour 2006 et ont représenté l'unité d'exploitation la moins importante de Foresters. Le volume de ventes actuel suggère un réexamen urgent de la stratégie canadienne, lequel sera terminé au début de 2007.

Produits exclusifs principaux

Protection	Investissement	Bénéfices de membre
<ul style="list-style-type: none"> • Vie entière • Vie universelle • Assurance temporaire 	<ul style="list-style-type: none"> • Certificats de placement garanti • Rente immédiate • Fonds distincts 	<ul style="list-style-type: none"> • Bourses d'études sur concours et bourses pour orphelin • Prestations pour orphelin • Prestation en cas de maladie en phase terminale • Prestations en cas de maladie grave • Secours mutuel

²*Foresters Strong Foundation* : ce certificat est homologué sous les formulaires numéros SIEN-US01-2006, SFEN-US01-2006 ou SIEN-XX01-2006, SFEN-XX01-2006, XX correspondant à l'abréviation postale de votre état. Il n'est pas nécessairement offert ou approuvé dans tous les états.

³*Passeport Forestier* : ce produit est homologué sous formulaire de certificat numéro USUL-US01-2002 et n'est pas nécessairement offert dans tous les états.

⁴*Foresters Secured Classic* : ce produit est homologué sous les numéros FSCF-US01-2005 (*Flexible*) et FSCS-US01-2005 (*Single*) et n'est pas nécessairement offert dans tous les états. Il peut varier selon les états.

⁵*Foresters Secured Plus* : ce produit est homologué sous le numéro FSP-US01-2005 et n'est pas nécessairement offert dans tous les états. Il peut varier selon les états.

Royaume-Uni

Les activités de Foresters au Royaume-Uni ont contribué pour 40 pour cent du total des primes émises en 2006, par rapport à 29 pour cent en 2005.

Produits exclusifs principaux

Protection	Investissement (épargne)	Bénéfices de membre
<ul style="list-style-type: none"> • Protection vie • Protection du revenu • Maladie grave • Protection vie et maladie grave combinée 	<ul style="list-style-type: none"> • Comptes d'épargne individuels • Fonds fiduciaire pour enfants • Épargnes et placements • Pensions individuelles 	<ul style="list-style-type: none"> • Bourses universitaires • Prestations et bourses pour orphelin • Prestation en cas de maladie en phase terminale • Secours mutuel

D'excellentes ventes de produits d'épargne à prime unique, parmi lesquels des ISA et des fonds fiduciaires pour enfants, ont contribué à cette augmentation significative des primes d'assurance. De plus, les primes normales ont été plus élevées en 2006 à la suite de la conversion de nos anciennes entreprises indépendantes (société de placement à capital variable) en des produits exclusifs d'épargne (ISA) de Forester Life en 2005.

Excédent mondial

Le total de 1,2 milliard de dollars de l'excédent déclaré incluait l'excédent imputable à l'excédent général enregistré par l'entreprise dans chacun des pays où elle mène des activités, et à l'excédent mondial. Le compte de l'excédent mondial de Foresters représente l'excédent en surcroît par rapport au MMPRCE, qui est de l'ordre de 250 pour cent, soutenu par 800 millions de dollars d'actifs investis. Le seuil de 250 pour cent du MMPRCE n'est pas une exigence réglementaire mais une répartition faite par la direction des montants en excédent du niveau permettant ainsi à chaque segment du pays d'avoir un actif suffisant pour gérer ses activités. Le revenu de placement sur ces actifs donne à Foresters le revenu et les flux de trésorerie nécessaires au financement de ses activités d'assurance et de ses activités fraternelles.

Perspectives

La direction s'attend à ce que 2007 soit l'année d'une percée au niveau de ses activités américaines, en mettant la priorité sur un programme dynamique de développement de produits et sur la croissance de ses réseaux de distribution, avec le lancement d'au moins une nouvelle IMO aux États-Unis et la garantie d'un premier exercice réussi pour FFP, son agence d'assurances aux États-Unis, en 2007.

La direction croit fermement que le développement et la mise en œuvre d'une nouvelle stratégie de marketing canadienne orientant ses activités sur l'amélioration de la structure de marketing et de distribution sur le terrain vont contribuer à stimuler les résultats des ventes canadiennes en 2007.

Au Royaume-Uni, Foresters est bien positionnée pour réaliser un autre exercice de croissance réussi en offrant des produits attrayants et des capacités de distribution plus étendues.

Foresters s'en remet au dévouement continu de ses employés, partenaires commerciaux et ainsi qu'à la loyauté de ses membres, pour atteindre ces objectifs.



Canada

Foresters™
Foresters House
789, ch. Don Mills
Toronto, Ontario, Canada M3C 1T9
Téléphone : 416 429-3000
Télécopieur : 416 429-3896
Sans frais : 1 800 828-1540 (CAN/É.-U.)
Site Web : www.foresters.com

États-Unis

Adresse postale :
P.O. Box 179
Buffalo, New York, USA 14201-0179

Royaume-Uni

Foresters
Foresters House
Cromwell Avenue
Bromley, Kent, England BR2 9BF
Téléphone : 020 8628-3400
Télécopieur : 020 8628-3500
Tél. tarif local : 08457 990011
Site Web : www.foresters.co.uk

Filiales principales

États-Unis

Foresters Equity Services, Inc.
6640 Lusk Blvd. Ste A-202
San Diego, California, USA 92121
Téléphone : 858 550-4844
Télécopieur : 858 550-2056

Foresters Financial Partners Holdings Inc. ("FFPH")
(avec sa société filiale Foresters Financial Partners, Inc. ("FFP"))
28005 North Smyth Drive, Ste 103
Valencia, California, USA 91355
Téléphone : 661 295-4660
Télécopieur : 661 295-4661
Site Web : www.forestersfp.com

Canada

Foresters Securities (Canada) Inc.
789, ch. Don Mills
Toronto, Ontario, Canada M3C 1T9
Téléphone : 416 429-3000
Télécopieur : 416 467-2484
Sans frais : 1 800 461-6729

Royaume-Uni

Forester Health Ltd.
Forester Life Ltd.
Site Web : www.foresters.co.uk

Foresters™ est une marque de commerce de L'Ordre Indépendant des Forestiers, une société de secours mutuel.

Vous pouvez obtenir les états financiers de Foresters pour 2006, qui figurent sous forme abrégée dans le présent rapport, en écrivant à :

Lynn Haight
Directrice générale des opérations
et chef des services financiers
Foresters
Foresters House
789, ch. Don Mills
Toronto, Ontario
M3C 1T9

Bilans consolidés

Au 31 décembre 2006 avec chiffres correspondants pour 2005 (en millions de dollars canadiens)

	2006	2005
Actif		
Placements :		
Valeurs réalisables et disponibles à court terme	78	121
Obligations et autres valeurs mobilières à échéance déterminée	4 014	3 788
Prêts hypothécaires	50	61
Actions ordinaires	1 281	1 056
Biens immobiliers	17	17
Avances sur certificats	197	196
Autres éléments d'actif investis	20	16
	<u>5 657</u>	<u>5 255</u>
Autres éléments d'actif	100	132
Total de l'actif	<u>5 757</u>	<u>5 387</u>
Passif et excédent		
Obligations aux termes des polices d'assurance	3 860	3 612
Obligations aux termes d'autres certificats d'assurance et contrats	97	86
Autres éléments du passif	67	63
Gains nets différés réalisés sur la cession des titres	537	470
Total du passif	<u>4 561</u>	<u>4 231</u>
Excédent	1 196	1 156
Total du passif et de l'excédent	<u>5 757</u>	<u>5 387</u>

États consolidés des résultats

Exercices terminés le 31 décembre 2006 avec chiffres correspondants pour 2005 (en millions de dollars canadiens)

	2006	2005
Revenu		
Primes	477	336
Produit net des placements	381	378
Autres revenus	20	25
	<u>878</u>	<u>739</u>
Prestations et charges		
Prestations échues	420	336
Augmentation des obligations aux termes des polices d'assurance	152	73
Participations versées aux membres	42	43
Rémunération des agents	57	51
Frais d'exploitation	149	152
Investissement communautaire	17	20
	<u>837</u>	<u>675</u>
Revenu avant l'impôt sur le revenu	41	64
Impôt sur le revenu	8	(2)
Revenu net	<u>33</u>	<u>66</u>

Les bilans consolidés et les états consolidés des résultats ont été préparés selon les principes comptables généralement reconnus du Canada.

Les états financiers consolidés et informations annexes sont maintenant disponibles à www.foresters.com

Rapport des vérificateurs

Membres du conseil d'administration,
L'Ordre Indépendant des Foresters

Le bilan consolidé condensé et l'état des résultats consolidés condensés ci-joints proviennent des états financiers consolidés détaillés de L'Ordre Indépendant des Foresters (Foresters) au 31 décembre 2006 et pour l'exercice terminé à cette date à l'égard desquels nous avons exprimé une opinion sans réserve dans notre rapport en date du 12 février 2007. La responsabilité de produire un résumé fidèle des états financiers consolidés détaillés relève de la direction de l'entité. Notre responsabilité, selon la note d'orientation pertinente concernant la certification publiée par l'Institut Canadien des Comptables Agréés, consiste à faire rapport sur les états financiers consolidés condensés.

À notre avis, les états financiers consolidés condensés ci-joints présentent, à tous les égards importants, un résumé fidèle des états financiers consolidés détaillés correspondants de Foresters, conformément à la note d'orientation concernant la certification mentionnée ci-dessus.

Ces états financiers consolidés condensés ne contiennent pas toutes les informations exigées aux termes des principes comptables généralement reconnus du Canada. Par conséquent, ils pourraient ne pas être suffisamment détaillés pour les besoins de tous les lecteurs. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur la situation financière, les résultats d'exploitation et l'état des flux de trésorerie de Foresters, reportez-vous aux états financiers consolidés détaillés connexes.

KPMG s.r.l. / SENCRL

Comptables agréés
Toronto, Canada
Le 12 février 2007

Rapport de l'actuaire désignée

Membres du conseil d'administration,
L'Ordre Indépendant des Foresters

J'ai évalué les provisions mathématiques dans le bilan consolidé de L'Ordre Indépendant des Foresters (Foresters) au 31 décembre 2006 et, sous réserve de ce qui est indiqué dans le paragraphe suivant, les changements intervenus dans l'état des résultats consolidés de l'exercice terminé à cette date conformément à la pratique actuarielle reconnue, y compris le choix des hypothèses et des méthodes appropriées, et j'ai exprimé une opinion sans réserve sur ces provisions dans mon rapport daté du 12 février 2007.

Je suis devenue actuaire désignée le 1^{er} mars 2006 et je me suis appuyée sur le travail de l'actuaire désigné sortant, Paul Winokur, pour l'évaluation au 31 décembre 2005.

À mon avis, le montant des provisions mathématiques constitue une provision appropriée à l'égard des obligations envers les titulaires de polices. De plus, les résultats de l'évaluation sont fidèlement présentés dans les états financiers consolidés.

Ces états financiers consolidés condensés ne contiennent pas toutes les informations requises selon la pratique actuarielle reconnue. Par conséquent, ils pourraient ne pas être suffisamment détaillés pour les besoins de tous les lecteurs. Pour obtenir des informations supplémentaires sur la situation financière, les résultats d'exploitation et l'état des flux de trésorerie de Foresters, reportez-vous aux états financiers consolidés détaillés connexes.

Sharon Tiffen

Sharon T. Giffen

Fellow de l'Institut Canadien
des Actuaire
Toronto, Canada
Le 12 février 2007

FORESTERS

Rapport aux membres - 2007

FORESTERS (ISSN 1197-5016) est une publication imprimée et publiée à Toronto, Canada, sur un papier recyclé post consommation à 30 % qui provient de forêts bien gérées tel que le certifie le Forest Stewardship Council.



Sources Mixtes
Groupe de produits issu de forêts
bien gérées, de sources contrôlées
et de bois ou fibres recyclés.
Cert no. SW-COC-2029
www.fsc.org
© 1996 Forest Stewardship Council



Prière d'envoyer tout changement d'adresse à :

Foresters

Address changes/Mail Services
Foresters House
789, ch. Don Mills
Toronto, Ontario, Canada M3C 1T9

Téléphone : 416 429-3000
Télécopieur : 416 429-3896
Sans frais : 1 800 828-1540 (CAN/É.-U.)
Courriel : info@foresters.biz
Site Web : www.foresters.com

Membre en règle, 2007

Le *National Fraternal Congress of America* (NFCFA), association commerciale des sociétés de secours mutuels aux États-Unis, a rendu hommage à Foresters pour les résultats tout à fait exceptionnels qu'il a enregistrés sur une année, tant dans ses opérations financières que dans ses activités fraternelles.

Traduit par le Service de traduction,
Foresters House, Toronto.

Avis important aux membres

Votre conseil d'administration a sélectionné *Foresters* Rapport aux membres et le site Web de Foresters www.foresters.com comme moyens de communication officiels de la société. Ce qui veut dire que les annonces officielles et les informations se rapportant à votre affiliation peuvent être affichées sur ce site Web, y compris les changements constitutionnels approuvés à l'Assemblée internationale. Les membres du Royaume-Uni peuvent accéder ce site Web directement ou peuvent utiliser le site Web du Royaume-Uni à www.foresters.co.uk.

La prochaine Assemblée internationale de Foresters se tiendra à Halifax, N.-É., du 15 au 17 juin 2009. Les élections des délégués de votre section à l'assemblée régionale se dérouleront à partir de l'automne de 2007 et pendant 2008. Vous trouverez des détails à ce sujet dans votre bulletin régional.